

Curriculum Vitae

Luca Lenzotti

INFORMAZIONI PERSONALI

Nato a: Sassuolo (MO) il 02/01/1983
Residente in: Via B. Diaz 5, Fiorano Modenese (MO)
E-mail: luca.lenzotti@gmail.com
Cellulare: +39 347 0833435



ESPERIENZA PROFESSIONALE

System Ceramics

Gennaio 2022 – data odierna

Project Manager: mi occupo della gestione di progetti di media ed elevata complessità. Subentro nel processo aziendale in seguito alla conclusione della trattativa da parte dell'Area Manager, diventando l'interlocutore principale del cliente ed interfacciandomi con le divisioni aziendali di ingegneria, produzione, spedizione, assemblaggio e collaudo. Sono responsabile della buona riuscita della fornitura, delle tempistiche, e soprattutto della marginalità della commessa.

Tosilab s.p.a - System Ceramics

Agosto 2016 – Dicembre 2021

Area manager: attraverso una gestione diretta dei key account ed un coordinamento della rete commerciale tramite agenti, mi sono occupato dello sviluppo e della vendita di progetti grafici per superfici ceramiche. In particolare, il focus è orientato al grande formato, ossia lastre ceramiche di dimensioni elevate e di basso spessore. Ho acquisito un portafoglio clienti inattivo, e mi sono occupato di avviare il business in mercati quali Cina, India, Turchia, Egitto, Corea e Russia.

Zircosil (Italy) s.r.l. (ex ENDEKA Ceramics s.p.a)

Luglio 2015 – Agosto 2016

Area manager EAME: mi sono occupato di vendita di materie prime, interfacciandomi con i principali clienti in Europa, Asia e Medio Oriente. La gestione del cliente, che avveniva sia tramite contatto diretto sia attraverso coordinamento di agenti, richiedeva forte presidio, dinamicità a fronte di quotazioni in continua oscillazione, e competenze tecniche sulla resa del prodotto e di conseguenza sulla sua valorizzazione.

Digital Design s.r.l.

Gennaio 2013 – Giugno 2015

Area manager: dopo un periodo di inserimento in cui ho seguito la parte di backoffice commerciale, ho iniziato il mio percorso di vendita all'interno del mondo ceramico. Mi sono occupato di promuovere e supportare l'azienda nel suo approccio al mercato estero, nel quale non era presente; ho trattato la vendita di progetti grafici ed altri strumenti necessari ad intervenire sull'aspetto estetico del prodotto ceramico.

Ina Assitalia Assicurazioni

Agosto 2007 – Dicembre 2012

Consulente Assicurativo: dopo una permanenza di tre anni nelle filiali di Sassuolo e Maranello, mi sono occupato della gestione autonoma della filiale con sede a Serramazzoni e di tutto il suo relativo portafoglio. Ho trattato la vendita di prodotti assicurativi, prevalentemente indirizzati al risparmio ed all'investimento.

FORMAZIONE SCOLASTICA E FORMAZIONE CONTINUA

Istituto I.P.S.I.A. Don Ercole Magnani, Indirizzo Ceramico, Sassuolo (MO), Luglio 2004

Conseguito Diploma Di Stato - Tecnico per i processi ceramici, 80/100

“Proattività Creativa” 09/2018. Docente Dr. Fabrizio Poli.

“Pressatura Ceramica” 03/2018. Ente Acimac.

“La Comunicazione Efficace” 09/2018. Docente Dr. Guido Mariani.

“Time Management” 07/2018. Ente Emmedelta.

“Sicurezza Informatica e Cybercrime” 09/2016. Ente System Group.

“Consulenza Commerciale” 03/2012. Ente Formatemp. Docente Massimo Dassogno.

CONOSCENZE LINGUISTICHE

Inglese: 9th level - Trinity College

Spagnolo: B1 - Mackenzie

COMPETENZE INFORMATICHE

Sistemi operativi: Windows e Macintosh

Gestione dati: CRM, SAP, Microsoft Project, Essbase, Eps, Microsoft Office, Autocad

ULTERIORI INFORMAZIONI

Sono una persona empatica, estroversa e ritengo di avere una predisposizione verso le mansioni che richiedono creatività, comunicazione e teamworking; questo mi ha permesso di rivestire ruoli commerciali con risultati soddisfacenti.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi del Decreto Legislativo 30 Giugno 2003, n. 196 “Codice in materia di protezione dei dati personali” e del GDPR (Regolamento UE 2016/679).

Fiorano Modenese, li 07/04/2024

